

Export praktisch: Een waterdicht Exportcontract

Het contractuele raamwerk heeft een belangrijke impact op het betaalgedrag van exportklanten. In de regel neemt het gevaar voor onafdwingbare overeenkomsten toe wanneer de zakenpartners geen duidelijk en ondubbelzinnig standpunt vastleggen. Te vage bepalingen en uiteenlopende interpretaties van de contractvoorwaarden kunnen ertoe leiden dat de contractant ofwel wacht met betalen ofwel helemaal niet betaalt.

Hieronder vind je enkele gulden regels voor een waterdicht exportcontract.

Vóór de offerte

Om eventuele problemen m.b.t. wetgeving te vermijden, zorg je ervoor dat de volgende zaken op voorhand worden uitgeklaard:

- Beschikt je toekomstige partner over een gezonde kredietwaardigheid?
- Moet je een uitvoerlicentie aanvragen?
- Welke kosten en risico's zijn hieraan verbonden (Incoterms)?
- Hoe zit het met de wetgeving in het land van invoer?
- Legt het invoerland invoerbepalingen op?
- Is het mogelijk een verzekering aan te gaan tegen economische en politieke kredietrisico's?

Contractanten

- Achterhaal de correcte rechtsidentiteit van je partner
- Ga na of het facturatieadres en het leveringsadres wel degelijk bestaan
- Mag de potentiële klant dergelijke overeenkomsten sluiten?

Handelswaar

Nauwkeurige gegevens kunnen latere onenigheid met je zakenpartner voorkomen. Zorg ervoor:

- dat het product of de producten duidelijk worden gespecificeerd
- dat de precieze hoeveelheden worden vermeld

Verkoopprijs

Zie erop toe dat alle prijsbepalende factoren worden beschreven:

- De munt moet uitdrukkelijk worden vermeld
- Geef duidelijk aan of er een doorberekingsclausule wordt voorzien

Betalingsvoorwaarden

De betalingsvoorwaarden moeten glashelder zijn. Vermeld minstens de volgende elementen:

- Vervaldag voor betaling
- Betaalwijze (bijv. met opgave van de precieze specificaties van de kredietbrief)

Leveringsvoorwaarden

- Worden er Incoterms voorzien en wordt er gebruik gemaakt van de allerlaatste versie?
- Worden de plaats en de tijd van levering duidelijk vermeld?

Wetgeving

- Definieer welk nationaal recht van toepassing is op de overeenkomst
- Vooral het rechtsgebied is hier van belang

Eigendomsvoorbehoud

De rechtsuitwerking van het eigendomsvoorbehoud verschilt van land tot land. Win advies in bij gespecialiseerde advocaten, de kamer van koophandel of bij Atradius.

Zorg ervoor dat de relevante bepaling correct wordt geformuleerd en in overeenstemming is met de wettelijke reglementeringen van het invoerland. Van zodra de handelswaar de grens over is, zijn de wetten in het land van invoer van toepassing.

Extra garanties

De bepaling van extra garanties is afhankelijk van de positie van de verkoper. Indien het een markt betreft die door de koper wordt gedomineerd, zijn de opties beperkt. Het beste is om een kredietverzekering aan te gaan wanneer het kredietrapport van de invoerder niet helemaal onberispelijk is.

Arbitrage

De inbouw van een arbitrageclausule is verstandig wanneer rechtsprocedures te lang zouden aanslepen voor een gewone rechtbank.

Taal

Spreek af om één gemeenschappelijke onderhandelings- en contracttaal te hanteren. Dit is essentieel voor de eventuele latere interpretatie van de overeenkomst bij geschillen.

Atradius copyright. De verklaringen en aanbevelingen in deze tekst worden louter ter informatie gegeven en mogen niet gebruikt worden ter vervanging van professioneel advies voor een specifieke situatie. We kunnen dus geen enkele aansprakelijkheid aanvaarden voor dit verslag. Wanneer u juridisch advies of gespecialiseerde bijstand wenst, schakelt u het beste een professional in.